



Экспорт российской продукции военного назначения: объемы растут

А.С. Зубович

На мировом рынке вооружений и военной техники Россия стабильно занимает второе место после Соединенных Штатов Америки среди крупнейших экспортеров вооружения и военной техники (ВиВТ). На них приходится 38% и 14% всего мирового экспорта продукции военного назначения (ПВН). Германия, Франция и Великобритания в свою очередь занимают третье, четвертое и пятое места соответственно среди экспортеров продукции военного назначения. Основными импортерами вооружений и военной техники в настоящее время являются Китай, Индия и Объединенные Арабские Эмираты. При этом рынок Среднего Востока является наиболее перспективным для сбыта продукции военного назначения. Военные расходы стран данного региона значительно выросли за последние пять лет, что подтверждает тот факт, что на страны Среднего Востока приходится 18% мирового импорта ВиВТ.

В то же время следует отметить, что с 2008 г. наблюдается замедление темпов прироста объемов поставок ВиВТ. В частности, если в 2007 г. прирост объемов поставок ВиВТ, по сравнению с 2006 г., составил 19 млрд долл. в абсолютных величинах, или 54%, то показатели 2008 г. по отношению к 2007 г. составили, соответственно, 5,65 млрд долл., или 10,45%.

Это позволяет говорить о том, что пиковый период по приросту мирового рынка ВиВТ пройден в 2007 г. Однако это не говорит о том, что рост этого рынка прекратится. Рост будет, но его темпы снизятся. О том, что потенциал к этому есть, говорит анализ изменения соотношения объемов мирового портфеля заказов и фактических поставок ВиВТ.

В 2006 г. соотношение объема вновь заключенных контрактов к объему мировых поставок ВиВТ составило 1,95, в 2007 г. – 1,65, в 2008 г. – 1,7. При общем снижении этого показателя за последние два года, в 2008 г. наблюдался его некоторый рост по сравнению с 2007 г., что говорит об имеющемся потенциале роста мирового рынка оружия на перспективу.¹

Необходимо отметить, что размеры военных расходов напрямую не связаны с состоянием экономики, что в ряде случаев объясняет сложность прогнозирования данного рынка. Потребности в военной технике, снаряжении и оборудовании обусловлены, в первую очередь, наличием внешних угроз и внутренней политической ситуацией. Всегда и везде при появлении новых угроз государства увеличивали военные расходы - это происходило даже тогда, когда экономика страны находилась в тяжелом положении.

Экспорт продукции военного назначения имеет для Российской Федерации на современном этапе ее развития большее значение. На мировом рынке это одна из немногих для России сфер, где она может конкурировать с ведущими мировыми производителями высокотехнологичной продукции. Являясь традиционным поставщиком сырьевых товаров, Россия за счет расширения сотрудничества в военно-технической сфере имеет шансы прорыва через экспорт оружия на рынок гражданской высокотехнологичной продукции.

На сегодняшний день российская продукция военного назначения экспортируется в более чем 62 страны, что, безусловно, не является пределом. Используя имеющийся потен-



циал, Россия предполагает постоянное расширение рынков сбыта своих вооружений, принимая для этого все возможные усилия, что приводит к укреплению военно-политических позиций Российской Федерации в различных регионах мира, а также приносит значительные объемы финансовых средств в экономику страны.

В 2009 году экспорт российской продукции военного назначения достиг очередного максимального значения за последние десятилетия и составил 8,5 млрд долл. В 2008 году общая стоимость поставленной на экспорт продукции военного назначения российского производства составила 8,35 млрд долл. Важно отметить, что с 2004 года Российская Федерация демонстрирует стабильный ежегодный прирост экспорта ВиВТ. Динамика экспорта ВиВТ российского производства выглядит следующим образом: в 2001 году было поставлено ВиВТ на общую сумму 3,7 млрд долл, в 2002 – на сумму 4,8 млрд долл., в 2003 – на сумму 5,6 млрд долл., в 2004 году было поставлено ВиВТ на общую сумму 5,8 млрд долл., в 2005 году – на сумму 6,1 млрд долл., в 2006 году – на 6,5 млрд долл., в 2007 году данный показатель составил 7,4 млрд долл.²

Исходя из вышеуказанных данных, можно сказать, что на сегодняшний день Россия увеличила объемы экспорта продукции военного назначения в более чем три раза по сравнению с объемами экспорта ВиВТ в 1997 году, демонстрируя при этом стабильный ежегодный рост данного показателя. В тоже время стоит отметить, что темпы прироста экспорта продукции военного назначения в 2009 году несколько замедлились (уровень прироста составил около 2%), в то время как ежегодный прирост экспорта российских ВиВТ за 2007 и 2008 год составил в среднем 1 млрд долл. в год (около 12% в год).

Еще одним немаловажным показателем развития работы в сфере торговли продукцией военного назначения является такой показатель, как портфель заказов, который на сегодняшний день превышает 34 млрд долл. Более половины заказов приходится на Индию и страны Юго-Восточной Азии, треть заказов – на арабские страны Среднего Востока и Северной Африки. При этом благодаря целенаправленным усилиям российских экспортеров продукции военного назначения география их деятельности постоянно расширяется.

Сегодня Россия на мировом рынке вооружений и военной техники участвует, как правило, по двум основным направлениям: экспортные поставки продукции военного назначения и сотрудничество в области разработки и производства перспективных видов вооружений и военной техники.

Структура поставок российской продукции военного назначения в 2008 году выглядит следующим образом: первое место заняла авиационная техника, обеспечив 50,4% общего идентифицированного объема поставок ВиВТ, затем следуют системы ПВО (противовоздушной обороны) – 23,4% идентифицированных поставок, ВиВТ для сухопутных войск – 19,8%, поставки по линии ВМФ – 5,7%, прочие поставки ВиВТ – 0,7%.

В тоже время структура поставок российских ВиВТ в 2008 году по странам выглядит так: первое место занимали поставки ВиВТ в Китай – 21,5% общего объема поставок, второе место принадлежало поставкам в Индию – 20,4% поставок, далее следовали поставки в Алжир – 17,4%, Венесуэлле – 17,2%, Малайзию – 4,9%, Сирию – 4,8%. На поставки в прочие страны приходилось 11,3% общего объема экспорта ВиВТ российского производства.

Структура подписанных в 2008 году контрактов следующая: по видам ВиВТ - на авиатехнику пришлось 74,8% общего объема всех подписанных в 2008 году контрактов, на ВиВТ для военно-морских сил пришлось 11,7% контрактов, на ВиВТ для сухопутных войск – 10,6%, на системы ПВО пришлось 2,9% всех подписанных контрактов в вышеуказанном году; по странам в отношении подписанных в 2008 году структура выглядит так – Индия занимала первое место – 63% всех подписанных контрактов, далее Туркмения – 10,8% подписанных контрактов, затем Ливия – 8,7%, Бразилия – 7,3%, Турция – 4,4%, Перу – 3,1 и на прочие страны пришлось 2,7% общего объема подписанных контрактов.³

Схожая структура поставок российской продукции военного назначения наблюдалась и в 2009 году, где было ярко выражено преобладание (50% от общего объема) поставок авиационной техники. При этом, в отличие от 2008 года, второе место в 2009 году пришлось на вооружения для сухопутных войск (19%), затем идут поставки по линии ВМФ (13,7%) и техника ПВО (13,3%). В 2009 году иностран-



ным заказчиком вручены 819 коммерческих предложений. Сумма подписанных в 2009 году контрактов составила порядка 15 млрд долл (в 2008 году данный показатель составлял 9,4 млрд долл).⁴

Анализируя наиболее свежую информацию о недавно подписанных контрактах на поставку российской продукции военного назначения и рассматривая ближайшие перспективы, необходимо отметить, что в 2009 году были подписаны довольно крупные контракты, такие как контракт на поставку Индии 26 технологических комплектов двигателей РД-33 серии 3 (подписан на авиационно-космическом салоне МАКС ФГУП «Рособоронэкспорт» и индийской авиастроительной компанией Hindustan Aeronautics Limited - HAL). Такой двигатель устанавливается на самолетах типа МиГ и, в частности, на истребителях МиГ-35, участвующих в объявленном Индией тендере на поставку для национальных ВВС 126 боевых самолетов.

Подписан контракт на модернизацию пятой дизель-электрической подводной лодки ВМС Индии в Центре судоремонта «Звездочка» в Северодвинске. В Северодвинск лодку доставят на транспортном судне ориентировочно в июне 2010 года.

С Туркменией подписан контракт на поставку танков Т-90С на сумму от 500 млн до 1 млрд руб. Этот контракт на небольшую партию танков открывает хорошие перспективы для дальнейшего сотрудничества с данной страной.

Россия и Ливия заключили контракт на модернизацию танков Т-72, состоящих на вооружении ливийской армии.

При этом в настоящее время активно ведутся переговоры с Саудовской Аравией по вопросам закупки ВВТ российского производства. В случае успешного завершения переговоров вооруженные силы Саудовской Аравии могут купить у России 30 вертолетов Ми-171 производства Улан-Удэнского авиазавода. Данный контракт может стать первым в целой серии сделок по поставке вооружения в Саудовскую Аравию, которые обсуждаются с 2007 года. Общий объем потенциальных заказов королевства оценивается в 2 млрд долл.

ФГУП «Рособоронэкспорт» и компания «Сухой» ведут переговоры о лицензионном про-

изводстве истребителей Су в Китае. Кроме того, проведен ряд переговоров по установке индийско-российской ракеты BrahMos на Су-30МКИ.

ФГУП «Рособоронэкспорт» готовится подписать контракт с Китаем на поставку 100 российских двигателей РД-93 с увеличенной тягой. В настоящее время идет согласование ценовых параметров. Двигатель РД-93 предназначен для китайско-пакистанского истребителя FC-1 и отличается от двигателя РД-33, устанавливаемого на МиГ-29, нижним расположением коробки двигательных агрегатов. FC-1 (в Пакистан поставляется под индексом JF-17) – первый китайский многофункциональный истребитель, созданный для продажи на международные рынки.

Правительство Индии одобрило заявку военно-морских сил страны на покупку пяти российских вертолетов радиолокационного дозора корабельного базирования Ка-31, стоимость каждого из которых составляет около 20 млн долл. В 2003–2005 годах индийские военные уже приобрели девять аналогичных машин. Они используются на легком авианосце «Вираат», а также двух новых боевых кораблях, построенных с использованием стелс-технологий. Пока это единственный факт поставок Ка-31 иностранным заказчикам.

Египетские вооруженные силы рассматривают возможность приобретения российских ЗРК С-300 или С-400В.

Также ведутся переговоры с Белоруссией относительно поставок зенитно-ракетных комплексов «Тор-М2» и «Бук-М2».⁵

Таким образом, на основе проведенного анализа можно сделать вывод, что мировой рынок вооружения и военной техники с 1999 года продолжает наращивать объемы. Причинами такой тенденции могут являться как научно-технический прогресс и необходимость стран проводить закупки военной техники с целью модернизации и усиления мощи вооруженных сил, так и продолжающие возникать в различных регионах мира вооруженные конфликты и столкновения. На этом фоне Россия также демонстрирует в последнее десятилетие стабильный рост объемов экспорта продукции военного назначения, что подчеркивает ее конкурентоспособность на данном рынке.